

Izkušnje podjetja REMTY-R d.o.o.
pri osvajanju tujega trga

- “ O tujih trgih smo začeli razmišljati, ko smo na nek način prerasli domačega oziroma, ko na domačem trgu nismo videli več dovolj možnosti za razvoj in širitev.
- “ Ključna je bila realna ocena svojih prodajnih potencialov in ocena potreb tujega trga, kamor smo bili namenjeni.

REMTY-R deluje na dveh področjih v tujini

Z vključevanjem v strojne projekte domačih in tujih partnerjev, ki nastopajo v tujini in

S samostojnim nastopom pri promoviranju celostne tehnologije gradnje sNES – skoraj nič energijskih stavb na Kitajskem in Tajskem.

Vključevanje v projekte velikih partnerjev pride samo po sebi, če si na trgu dejaven, razvojno naravnani in če lahko ponudiš kvalitetne in zelo strokovne rešitve.

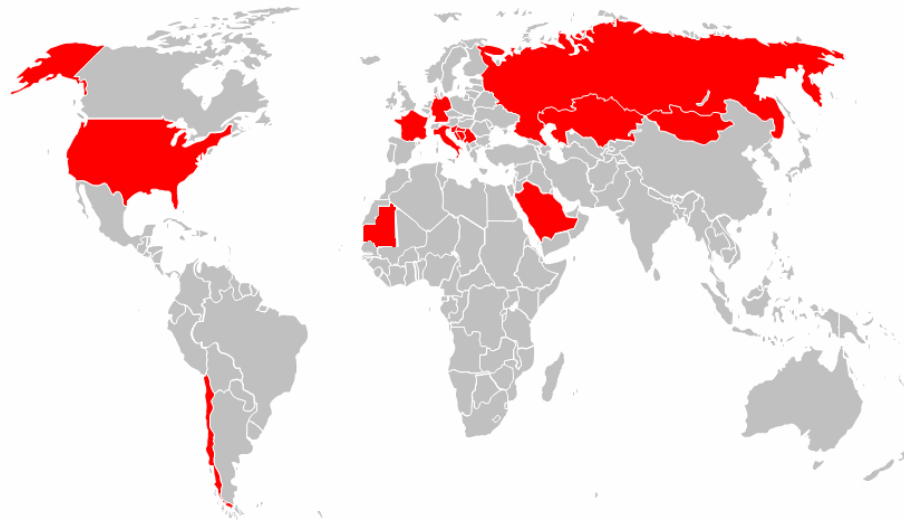
About Remty-R:

Remty-R is European based mechanical engineering and design company, expert in energy saving/efficient high tech HVAC technology, with its roots back in 1985. We have a vast experience in nZEB (nearly Zero Energy Buildings) design and technology using our own approach, ideas & know-how when planning, designing and implementing HVAC systems and nZEB solutions.

Remty-R's knowledge is tested in Europe and worldwide in various conditions according to highest environmental, technical and energy efficiency standards.

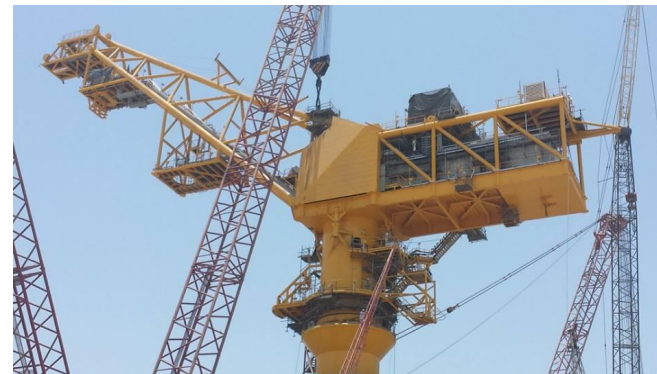
International presence

EU based



USA, Chile, France, Germany, Italy, Slovenija, Croatia, BIH, Serbia, Russia, Kazakhstan, Mongolia, Saudi Arabia, Mauretanija

Bes Noviy port in Russia – clients BLUE WATER and SIEMENS:
HVAC and pressurisation for off shore container
Special requirements (working conditions from -50°C up to +35°C,
DNV standard, ATEX applied)



Vladimir Putin speaks about the project: <https://youtu.be/KuCN0XP82mI>

El Teniente mine in Chile – client ABB:

Supply and instalation of cooling equipment for containers

Special requirements (self cleaning filters)



Boshakol copper project - clay plant in Kazakhstan – client ABB:

HVAC, plumbing, pressurisation, sanitary water for pre-fabricated modular controll room

Special requirements (ambient temperature from -45°C up to $+40^{\circ}\text{C}$;
inside 20°C)



Ko smo se prvič srečevali s tako veliki projekti, še nismo dovolj zaupali v naše znanje in sposobnosti, potem pa smo ugotovili, da so na drugi strani tudi samo ljudje z vsemi svojimi napakami in slabostmi, ki imajo samo to prednost, da delujejo v utečenem ustroju velikih mednarodnih korporacij, ki imajo dostop do največjih mednarodnih projektov.

- “ Ob tem spoznanju je naša samozavest hitro rasla in smo se začeli spogledovati z največjimi izzivi. Naše rešitve so bile kvalitetene, strokovne in smo si hitro pridobili ustrezno zaupanje pri tujih partnerjih.
- “ Pri takih projektih ni časa za cincanje. Pri izdelavi rešitev in ponudb je potrebno zaupati v svoje znanje, biti odločen, dovolj preračunljiv pa tudi drzen. Popravnih izpitov ni.

“ Povsem drugačna zgodba je samostojen nastop na kitajskem in tajskem trgu pri promociji sNES tehnologije.

Ključna so bila naša sledeča spoznanja:

- “ da posedujemo izjemno znanje in visoko razvito sNES tehnologijo tudi v primerjavi s zahodnoevropskimi državami
- “ da nas slovenski trg utesnjuje pri rasti in razvoju
- “ da se v svetu nesporno kažejo potrebe po implementaciji te tehnologije

- “ REMTY-R je sicer ponudnik visoko razvitih energetske varčnih in komfortnih strojnih sistemov za sNES, kar pa je premalo za nastop na tujih trgih, spoznali smo, da je potrebno ponuditi sNES tehnologijo v celoti.
- “ Zato smo celotno tehnologijo gradnje sNES objektov zapakirali v prodajni produkt in strojni sistemi so samo del tega paketa.

- “ Odločili smo se, da ponudimo celotno slovensko znanje na tem področju, ki je tudi v primerjavi z evropskim okoljem na izredno visokem nivoju ne samo v teoretskem delu, temveč prteverjeno tudi v praksi.
- “ Tvorimo konzorcije, v katere vključujemo fakultete, raziskovalne institucije, dobavitelje doma in v tujini pač glede na posamezni fokus.



REMTY R
LJUBLJANA • SLOVENIJA

Slovenia quickly and successfully followed this new technology. Even though we are a very small country, we have built hundreds of private passive houses%and also a multiresidential building as ECO Silver house in Ljubljana.

SOLUTION: nearly Zero-Energy Buildings and Cities



ECO SILVER HOUSE Ljubljana - 14 kWh/m²



Private villas



The project is financially supported by the European Commission through the FP7 Programme



STATE
PROVINCE
DISTRICT
CITY

UNIVERSITIES
RESEARCH
INSTITUTIONS
TECHNOLOGY
PARKS

CONSTRUCTION
COMPANIES
DESIGNERS

INDUSTRY

BUILDINGS

nZEB regulations

Pilot projects

Pilot projects

Analysis of market requirements

New nZEB buildings

Education
Training
Build up skills,
learning-by-doing

Measurements,
analysis, studies

Technology transfer

Construction of
factories for
insulations,
windows, special
materials, walls,
etc.

Energy
renovation of
existing
buildings

Energy optimization
on demand and
supply side,
sustainable energy
supply

Researching of new
technologies and
materials

Build up skills,
learning-by-doing

Technology
transfer

Strategy, policies,
measures, protocols,
certification, Quality
Assurance protocols,
guidelines, analysis,
energy concepts of
cities, districts.,
energy renovation of
existing building etc.

Support for Build up
skills,
learning-by-doing

Using of BIM

Build up skills,
learning-by-doing

Incentives, subsidies,
public procurement
process

Introduction of BIM

Introduction of nZEB
technology and other
technologies

Preparation of
documentation for
products for BIM

BIM regulation

International
exchange of
knowledge

“ Pomembno je spoznavanje lastnosti in potreb trga, mentaliteto ljudi in delovanja sistemov, zgraditi mrežo povezav in temu ustrezno sproti prilagajati strategije.

Delujemo na vseh nivojih :

- “ na akademskem raziskovalnem nivoju
- “ na državnem nivoju in iniciativa 16+1
- “ na nivoju privatnih investitorjev

- “ Vendar pa se brez sodelovanja z Juretom Tomcem ne bi odločili za ta korak.
- “ Naskok na kitajski trg zahteva odločno in permanentno kompleksno široko delovanje na vseh nivojih, za kar je potrebno vložiti določena sredstva in čas.
- “ Enkratni obiski z različnimi delegacijami so jalovo početje. Potrebna je vztrajnost.

- “ Teoretično in praktično taki prodori na Kitajski trg lahko trajajo pet let in več, preden se pokažejo prvi resnejši rezultati.
- “ Prepričani smo, da bo sodelovanje s pospeševalniki kot je podjetje JTBD in vrhunskimi mednarodnimi manedžerji, kot je Jure Tomc, prineslo bistveno skrajšanje tega časa.
- “ Trenutno se nahajamo v drugem letu delovanja, ko se nam trg že počasi odziva.

- “ Konzorcijski partnerji.
- “ Nekateri so odzivni in hitro reagirajo na potrebe s pripravo raznih materialov, predstavitev itd.
- “ Nekateri so nezaupljivi, nejeverni, hitro obupajo in niso pripravljeni vlagati niti svojega časa.

- “ Tudi pri njih je potrebno graditi zaupanje in jim vlivati optimizem.
- “ Dobra začetna informacija, kjer vidijo svoje možnosti ob vztrajnem delu in stalne informacije o majhnih uspešnih korakih so pomembne stvari za utrjevanje zaupanja in vezi med konzorcijskimi partnerji.

- “ Slovenska podjetja se morajo skobacati iz svoje majhnosti.
- “ S povezovanjem lahko postanemo veliki.

Hvala za sodelovanje !

stane.tomc@remty.si

+386 41 615 451